



Ο οικονομολόγος που... γιατρεύει τις «ασθένειες» των νοσοκομείων



Θα μπορούσε να τον χαρακτηρίσει κάποιος «ιπτάμενο και τζέντλεμαν», αφού βρίσκεται συνεχώς σε ένα αεροπλάνο, έχοντας πραγματοποιήσει την τελευταία διετία 273 πτήσεις, ενώ διακρίνεται και από έντονη κοινωνικότητα.

ΤΟΥ ΧΑΡΗ ΝΤΙΓΡΗΝΤΑΚΗ

Πρωινός τύπος, γεννήθηκε στη Θεσσαλονίκη αλλά έλκει την καταγωγή του από την Κίσαμο Χανίων και ειδικότερα από την περιοχή που συντόνισε την αντίσταση κατά των Γερμανών την περίοδο της Κατοχής. Το πεπρωμένο φυγείν αδύνατον, διότι κύριο χαρακτηριστικό του Ιωάννη Κκολινάκης, όπως λένε αυτοί που τον ξέρουν, είναι η σκληρή μάχη που δίνει σε όλα τα μέτωπα με οποιοδήποτε κόστος για την ανάσχεση των οικονομικών αποτελεσμάτων της εταιρείας που διοικεί.

Σήμερα, πέρον της θέσης του διευθύνοντος συμβούλου στην Ευρωκλινική Αθηνών, είναι και ιδιοκτήτης της εταιρείας Vantagepoint, την οποία ίδρυσε εν μέσω της μεγάλης παγκόσμιας οικονομικής κρίσης. Πρόκειται για εταιρεία συμμετοχών, με δραστηριότητα μεταξύ άλλων τις εξαγορές και συγχωνεύσεις επιχειρήσεων, την ίδρυση νέων, αλλά και την αναδιοργάνωση υφιστάμενων. Επέ-

ως, ειδικεύεται στην ανάπτυξη και διοίκηση μονάδων υγείας, καθώς και στη δημιουργία δικτύων ιατρικής ενημέρωσης. Η εταιρεία όπως καταδεικνύουν τα αποτελέσματά της αναπτύσσεται γοργά, παρά τη σφοδρή κρίση, με τα στελέχη της να αναλαμβάνουν έργα σε όλη την Ελλάδα. Η Vantagepoint, κατ' επιλογή του ιδίου, δεν παρέχει απλά συμβουλευτικές υπηρεσίες, αλλά για κάθε υποψήφιο πελάτη προτείνει και ταυτόχρονα αναλαμβάνει την υλοποίηση της πρότασης, με πλήρη ευθύνη του αποτελέσματος και αμοιβή που στο μεγαλύτερο μέρος της συνδέεται άμεσα με το αποτέλεσμα.

Εξωστρέφεια

Η εταιρεία επεκτείνεται άμεσα στα Βαλκάνια, δημιουργώντας θυγατρική στην Αλβανία, αναλαμβάνοντας τρία έργα στη χώρα, ένα εκ των οποίων αφορά τη δημιουργία της πρώτης μικρής ιδιωτικής κλινικής στο Δυρράχιο, και

στη συνέχεια αναλαμβάνει δύο έργα στη Ρουμανία, στο Βουκουρέστι. Τον Απρίλιο του 2010 δέχεται πρόταση συνεργασίας από τον Άγγελο Πλακόπητα και την Global Finance για ευρεία συνεργασία. Αυτή προβλέπει την ανάληψη του management από τη Vantagepoint, εταιρειών που ανήκουν στην Global Finance, συνεργασία που ξεκίνησε άμεσα με τη διακρίση του ομίλου της Ευρωκλινικής. Ο ίδιος βρίσκεται με φυσική παρουσία στην Ευρωκλινική, όπου ταυτόχρονα κατέχει τη θέση του διευθύνοντος συμβούλου, ενώ ταξιδεύει κάθε εβδομάδα σε διάφορα μέρη στην Ελλάδα και το εξωτερικό με τα στελέχη της Vantage-point που «τρέχουν» τα έργα της εταιρείας, τα οποία και παρακολουθεί από κοντά. Είναι έγγαμος, με δύο παιδιά. Από το 1977 έως το 1984 ζούσε στη Μ. Βρετανία λόγω σπουδών και είναι κάτοχος πτυχίου Οικονομικών του Πανεπιστημίου Stirling - Σκωτίας, και μεταπτυχιακού τίτλου σπουδών MBA του Πανεπιστημίου του Εδιμβούργου-Σκωτίας. Ο Ιω-

άννης Κκολινάκης είναι 25 έτη στον χώρο των επιχειρήσεων. Σε όλο αυτό το διάστημα, η επαγγελματική του δραστηριότητα αφορούσε αποκλειστικά το στήσιμο και ακολουθώντας το management επιχειρήσεων.

Πολυπράγμων

Το 1988 αναλαμβάνει να οργανώσει και να αναπτύξει τον κλάδο των ομαδικών ασφαλειών της Ιντεραμερικής στη Βόρεια Ελλάδα. Το αποτέλεσμα ήταν να δημιουργηθεί από το μηδέν χαρτοφυλάκιο ύψους 150 εκατ. δρχ. το 1995. Στη συνέχεια, το επόμενο project που αναλαμβάνει αφορά τον σχεδιασμό και τη δημιουργία πολυμετοχικής εταιρείας για λογαριασμό του Συλλόγου Εκτελεστικών Θεσσαλονίκης. Η ΚΕΦΕΘ Α.Ε. είναι η πρώτη οργανωμένη εταιρεία στον χώρο, με αντι-

κείμενο την παροχή υπηρεσιών σε επιχειρήσεις για την κάλυψη των αναγκών τους σε υπηρεσίες υποστήριξης. Η νέα εταιρεία παραδίδεται με πελατολόγιο που αποτελείται από 43 πελάτες στους οποίους παρέχονται πλέον οι υπηρεσίες της ΚΕΦΕΘ Α.Ε.

Τον Σεπτέμβριο του 1997, αναλαμβάνει εκ νέου, ως γενικός διευθυντής, τη δημιουργία ενός μεγάλου πολυδύναμου ιατρικού κέντρου παροχής φροντίδας στον ιδιωτικό τομέα την Ευρωδιάγνωση Α.Ε., στην οποία μέτοχοι ήταν 14 ιατροί. Την επόμενη 4ετία εκτινάσσεται ο κύκλος εργασιών της, μέσα από τη δημιουργία επιπλέον οικονομικών κέντρων στον Νομό Θεσσαλονίκης, ενώ το 2001 με την παράδοση του έργου η Ευρωδιάγνωση Α.Ε. κατέχει το 30% της αγοράς στην πρωτοβάθμια περίθαλψη.

Το 2001 αποδέχεται πρόταση του Ιατρικού Αθηνών και αναλαμβάνει διοικητικές διευθυντικές στο Ιατρικό Διαβαλκανικό Θεσσαλονίκης, σηματοδοτώντας την είσοδό του στη δευτεροβάθμια περίθαλψη. Το 2004, αναλαμβάνει τη γενική διεύθυνση του νοσοκομείου, το οποίο ύστερα από πολλές περιπέτειες εξακολουθεί να έχει χαμηλό κύκλο εργασιών 65 εκατ. ευρώ και μηδενικά κέρδη. Τους επόμενους 14 μήνες ο κύκλος εργασιών εκτοξεύεται στα 110 εκατ. ευρώ, με 9 εκατ. ευρώ καθαρά κέρδη. Η πορεία του Διαβαλκανικού παραμένει σταθερή για τα επόμενα τέσσερα έτη και τον Αύγουστο του 2008 αποφασίζει πλέον να υλοποιήσει την τελική φάση του επαγγελματικού του προγραμματισμού, η οποία προέβλεπε τη δημιουργία της Vantagepoint.

»»» **Ο Ιωάννης Κκολινάκης, διευθύνων σύμβουλος της Ευρωκλινικής Αθηνών και ιδιοκτήτης της εταιρείας Vantagepoint που ειδικεύεται στην ανάπτυξη και διοίκηση μονάδων υγείας, καθώς και στη δημιουργία δικτύων ιατρικής ενημέρωσης, διακρίνεται για την επιτυχία του να... ανθούσι χρηματοοικονομικοί δείκτες των ιδιωτικών μονάδων που κατά καιρούς έχει διοικήσει**